

**AFFAIRE INTÉRESSANT L'OPPOSITION DE
Apotex Inc.
à la demande n° 815,153 visant
l'enregistrement de la marque de commerce Red-brown Tablet Design
produite par Astra Aktiebolag et appartenant maintenant à AstraZeneca AB**

Le 12 juin 1996, Astra Aktiebolag a produit une demande visant l'enregistrement de la marque de commerce Red-brown Tablet Design. La demande se fonde sur l'emploi de la marque de commerce au Canada en liaison avec des comprimés pharmaceutiques contenant du magnésium d'oméprazole utilisé pour le traitement de l'ulcère duodénal, de l'ulcère gastrique, de l'œsophagite peptique, du syndrome de Zollinger-Ellison et d'autres maladies pour lesquelles une réduction des sécrétions d'acide gastrique est nécessaire, depuis au moins février 1996. La demande a été publiée aux fins d'une opposition dans le *Journal des marques de commerce* du 4 mars 1998. La partie anglaise de l'annonce est reproduite ci-dessous :

Le 4 mai 1998, l'opposante, Apotex Inc., a produit une déclaration d'opposition. La requérante a produit et signifié une contre-déclaration dans laquelle elle niait chacun des motifs d'opposition et alléguait que tous les motifs, sauf un, n'étaient pas conformes à l'alinéa 38(3)a) de la *Loi sur les marques de commerce*.

Dans une lettre datée du 26 août 1999, l'opposante a demandé l'autorisation de modifier sa déclaration d'opposition, mais la Commission d'opposition le lui a refusé le 10 février 2000. Dans une lettre datée du 9 août 2000, elle a demandé l'autorisation de faire une modification différente de sa déclaration d'opposition. La Commission d'opposition a fait droit à cette demande le 2 novembre 2000.

L'opposante a déposé huit affidavits à titre de preuve visée à l'article 41 du Règlement, soit les affidavits de Raymond Shelley (représentant de l'opposante), de Patrick Bolland (omnipraticien), de Benny Masella (pharmacien), de John Miszyn (pharmacien), de Donald A. J. MacDonald (pharmacien) et de Lawrence Eon Ura (pharmacien), ainsi que deux affidavits de Denise West (assistante juridique). La requérante a obtenu des ordonnances visant le contre-interrogatoire de chacun des déposants. Les transcriptions des contre-interrogatoires de chacun des déposants ont été produites et font partie du dossier.

La requérante a déposé trois affidavits à titre de preuve visée à l'article 42 du Règlement, soit les affidavits de Stephen Wilton (représentant de la requérante), de Clarissa DaCosta (stagiaire en droit) et

d'Adam Pignataro (pharmacien). L'opposante a demandé et obtenu l'autorisation de contre-interroger ces déposants, et les transcriptions des contre-interrogatoires sont versées au dossier.

Le 22 février 2001, l'Office de la propriété intellectuelle du Canada a inscrit AstraZeneca AB comme propriétaire de la présente demande.

Chaque partie a déposé une argumentation écrite et chacune était représentée à l'audience.

Quelques jours avant l'audience, la requérante a déposé une lettre contenant les modifications proposées de sa demande. Trois des modifications visaient l'enregistrement, qui ne pourrait s'appliquer aux marchandises ne contenant pas d'oméprazole ou de magnésium d'oméprazole. Dans une lettre datée du 8 décembre 2003, la Commission d'opposition l'a informée que ces modifications proposées ne seraient pas versées au dossier.

Introduction – Motifs d'opposition

L'opposante a allégué que la demande n'est pas conforme, à de nombreux égards, à l'article 30 de la *Loi sur les marques de commerce*. En outre, elle a soutenu que la marque de la requérante n'est pas enregistrable pour les raisons suivantes : a) ce n'est pas une marque de commerce, b) elle donne une description claire, c) c'est une marque interdite au sens de l'article 10. Enfin, elle soutient que la marque n'est pas distinctive pour plusieurs raisons (elle a retiré le par. 4 de la déclaration d'opposition, dans lequel elle alléguait l'absence du droit à l'enregistrement).

La date pertinente pour chacun des motifs d'opposition est la suivante : article 30 – la date de production de la demande [voir *Georgia-Pacific Corp. v. Scott Paper Ltd.*, 3 C.P.R. (3d) 469, p. 475];

alinéa 12(1)b) – la date de ma décision [voir *Lubrication Engineers, Inc. v. The Canadian Council of Professional Engineers*, 41 C.P.R. (3d) 243 (C.A.F.)] ou la date de production de la demande [voir *Fiesta Barbeques Ltd. v. General Housewares Corp.*, [2003] C.F. 1021 (1^{re} inst.)]; alinéa 12(1)e) – la date de ma décision [voir *Allied Corporation v. Canadian Olympic Association* (1989), 28 C.P.R. (3d) 161 (C.A.F.) et *Olympus Optical Company Limited v. Canadian Olympic Association* (1991), 38 C.P.R. (3d) 1 (C.A.F.)]; le caractère non distinctif – la date de production de l’opposition [voir *Re Andres Wines Ltd. and E. & J. Gallo Winery* (1975), 25 C.P.R. (2d) 126, p. 130 (C.A.F.) et *Park Avenue Furniture Corporation v. Wickes/Simmons Bedding Ltd.* (1991), 37 C.P.R. (3d) 412, p. 424 (C.A.F.)].

La requérante a la charge ultime d’établir, selon la prépondérance des probabilités, que sa demande est conforme aux exigences de la *Loi sur les marques de commerce*. Toutefois, l’opposante a le fardeau initial de déposer suffisamment d’éléments de preuve admissibles qui permettraient de conclure de façon raisonnable que les faits allégués à l’appui de chaque motif d’opposition existent [voir *John Labatt Limited v. The Molson Companies Limited*, 30 C.P.R. (3d) 293, p. 298].

Résumé de la preuve

Avant d’examiner les motifs précis d’opposition, résumons quelques-uns des éléments de preuve.

Le médicament à l’égard duquel la requérante soutient avoir employé la marque de commerce visée par la demande est commercialisé sous la marque LOSEC. La requérante vend son magnésium d’oméprazole LOSEC en deux doses. La dose de 20 mg est vendue sous la forme que la présente demande vise à protéger. La dose de 10 mg fait l’objet d’une autre demande de marque de commerce. Les comprimés des deux doses portent la marque de commerce LOSEC, écrite en noir, et en dessous 20 ou 10, selon la dose. Avant 1996, la requérante vendait le médicament sous la marque de commerce

LOSEC qui contenait de l'oméprazole plutôt que du magnésium d'oméprazole, et ce produit LOSEC se présentait sous la forme d'une gélule. Cependant, je souligne que certains des déposants renvoient au produit LOSEC actuel simplement sous le nom d'oméprazole plutôt que de magnésium d'oméprazole.

Le produit LOSEC 20 mg de la requérante se vend le plus souvent sous emballage aide-mémoire, qui consiste en une boîte de carton extérieure qui renferme des plaquettes à alvéoles contenant les comprimés. Les plaquettes à alvéoles portent bien en vue la marque de commerce LOSEC, à l'endos. Le devant de la boîte extérieure figure ci-dessous, agrandi pour en faciliter la reproduction :

Lors de la production de la preuve dans l'instance, le magnésium d'oméprazole n'était vendu au Canada que sur ordonnance, et la requérante était la seule source de magnésium d'oméprazole. Toutefois, à un moment donné, d'autres entreprises pharmaceutiques pourraient avoir le droit de commercialiser le magnésium d'oméprazole. En outre, du moins en vertu de certains régimes provinciaux, lorsqu'une ordonnance est délivrée pour un ingrédient actif particulier, le pharmacien a le droit et est parfois tenu

d'offrir la version la moins chère sauf si l'ordonnance indique une marque précise et « aucune substitution ». Lorsque des produits pharmaceutiques génétiques entrent sur le marché canadien, ils ont habituellement des couleur, taille et forme identiques à ceux du produit original [affidavit de M. Masella, par. 3]; affidavit de M. Miszyn, par. 13; affidavit de M. MacDonald, par. 15; affidavit de M. Ura, par. 14].

Sur le fondement de la preuve produite, je conclus que les médecins ne font pas très attention à l'apparence des préparations pharmaceutiques qu'ils prescrivent [affidavit du D^r Bolland, par. 9]. Les pharmaciens connaissent naturellement mieux l'apparence des divers médicaments étant donné que c'est à eux de s'assurer que le médicament prescrit est bien le médicament délivré. Lorsqu'il délivre un produit pharmaceutique, le pharmacien vérifie le numéro d'identification du médicament (« DIN ») sur la bouteille ou la boîte et le nom de la marque. Les pharmaciens qui ont témoigné diffèrent peu d'opinion sur le rôle joué par les inscriptions sur le comprimé ainsi que la couleur, la forme ou la taille de celui-ci. M. MacDonald indique qu'il examine les inscriptions sur les comprimés qui ne sont pas dans des plaquettes à alvéoles; dans le cas de LOSEC, il vérifie que le nom LOSEC est imprimé à l'extérieur de la plaquette à alvéoles [affidavit de M. MacDonald, par. 21-23]. M. MacDonald utilise la couleur pour confirmer qu'il délivre le bon produit. Par exemple, il sait qu'il ne s'agit pas de comprimés LOSEC si les comprimés sont bleus [contre-interrogatoire de M. MacDonald, questions 90-93]. Le témoignage de M. Masella est similaire. Celui-ci ouvre la boîte contenant les plaquettes à alvéoles de LOSEC surtout pour vérifier l'exactitude du nombre de comprimés; il ne les délivrerait pas si les comprimés étaient verts ou bleus, mais il ne présume pas automatiquement que ce sont des LOSEC s'ils sont de la bonne couleur [contre-interrogatoire de M. Masella, questions 39-53, 96-102, 288-291]. M. Ura respecte la même procédure générale, regardant à l'occasion les comprimés LOSEC [affidavit de M. Ura,

par. 21-23]. Au contre-interrogatoire, M. Ura a reconnu qu'il ne remettrait pas une pilule bleue s'il fallait un comprimé LOSEC et que la couleur est l'un des moyens qu'il utilise, mais il vérifie surtout la présence du mot LOSEC [questions 50-56, 128-133, 203-208]. M. Miszyn a reconnu qu'il fait appel à la couleur et à la forme ainsi qu'à d'autres détails pour confirmer qu'il a la bonne marque de médicaments [contre-interrogatoire de M. Miszyn, questions 332-347]. M. Pignataro affirme [par. 4 de son affidavit] [TRADUCTION] « Lorsque je prépare l'ordonnance, je me fie à la couleur, à la forme et à la taille des comprimés de magnésium d'oméprazole de marque LOSEC pour confirmer qu'il s'agit du bon produit, à savoir la marque LOSEC ». Pendant son contre-interrogatoire, M. Pignataro a confirmé que, lorsqu'il prépare l'ordonnance, il se fonde sur la marque de commerce LOSEC, la couleur, la forme et les inscriptions figurant sur le comprimé, ainsi que le DIN [questions 171-173]. Il a ajouté que, s'il était devant une pilule de même couleur, de même forme et de même taille que la pilule LOSEC, qui ne porterait cependant pas l'inscription LOSEC, il ne la délivrerait pas comme un comprimé LOSEC [question 181] [voir également le contre-interrogatoire de M. Wilton, questions 143-144].

Lorsqu'un patient vient chercher son ordonnance à la pharmacie, le médicament est habituellement dans un sac en papier que l'acheteur ne peut donc voir. Toutefois, lorsqu'un nouveau médicament est prescrit, le pharmacien peut montrer au client le produit pendant qu'il l'informe sur la façon de l'employer.

C'est en consommant leur médicament que les patients apprennent à en connaître l'apparence. D'après l'emballage, LOSEC est habituellement prescrit, une première fois, pour une période de une à huit semaines, mais la monographie de produit mentionne effectivement des thérapies d'entretien un peu plus longues. Le D^r Bolland a indiqué (questions 45 à 49 de son contre-interrogatoire) que les ordonnances qu'il donne pour LOSEC peuvent couramment être répétées pendant un an et que ces

ordonnances sont destinées à des patients ayant une maladie chronique. MM. Wilton et Pignataro affirment que le magnésium d'oméprazole est souvent utilisé pour des maladies chroniques [affidavit de M. Wilton, par. 5; affidavit de M. Pignataro, par. 2]. L'exposition des patients au produit par la consommation n'est pas considérée comme un emploi en vertu de l'article 4, mais elle peut contribuer à faire la réputation de la marque de commerce. Les patients peuvent prendre plus d'un type de médicament à la fois, et plus d'un type de comprimés rouge-brun.

Selon les professionnels de la santé qui rencontrent les patients, ces derniers semblent associer surtout la couleur et la forme d'un médicament avec les fins thérapeutiques de celui-ci. Au contre-interrogatoire, ils ont reconnu qu'ils ne savaient pas si les patients pouvaient également associer la couleur et la forme avec la source du médicament, mais il n'y a aucune preuve que c'est effectivement le cas.

Les ventes de comprimés LOSEC 20 mg de la requérante sont substantielles. Toutefois, des comprimés rouge-brun, circulaires étaient sur le marché canadien avant même l'introduction du produit de la requérante. Je souligne que ce qui peut être considéré comme rouge-brun peut, dans une certaine mesure, être une notion subjective [voir, par ex., l'affidavit de M. Masella, par. 7-8]. Les ventes des comprimés Red-brown Tablet Design de la requérante et d'autres comprimés rouge-brun sont examinées plus en détail ci-dessous.

Le droit relatif au caractère distinctif

Dans la décision *Novopharm Ltd. c. Bayer Inc.*, [2000] 2 C.F. 553, [1999] A.C.F. n° 1661 (1^{re} inst.) conf. par (2000) 9 C.P.R. (4th) 304 (C.A.F.), le juge Evans a énoncé certains principes de droit relatifs

au caractère distinctif appliqués aux marques de produits pharmaceutiques visant la couleur, la forme et la taille (p. 575-577, par. 72 à 79) :

Tout d'abord, il y a lieu d'indiquer que, tant au cours de la procédure d'opposition tenue devant le registraire que dans le cadre de la procédure d'appel qui se déroule devant cette Cour, le fardeau d'établir le caractère distinctif de la marque incombe à la requérante. Ainsi, Bayer doit établir selon la probabilité la plus forte qu'en 1992, lorsque Novopharm a déposé son opposition à la demande, les consommateurs ordinaires associaient les comprimés de 10 mg à libération progressive "Adalat" ronds et rose antique à Bayer ou à un seul fournisseur ou fabricant: voir *Standard Coil Products Can. Ltd. c. Standard Radio Corp.*, [1971] C.F. 106 (1^{re} inst.), à la page 123, [1 C.P.R. \(2d\) 155](#); confirmé par [1976] 2 C.F. iv (C.A.).

Deuxièmement, pour répondre à cette question, les "consommateurs ordinaires" dont il faut tenir compte sont non seulement les médecins et les pharmaciens, mais aussi les "consommateurs ultimes", c'est-à-dire les patients pour lesquels les comprimés "Adalat" sont prescrits et à qui ils sont fournis, même si ceux-ci ne peuvent se procurer de la nifédipine que sur ordonnance médicale: voir l'arrêt *Ciba-Geigy Canada Ltd. c. Apotex Inc.*, [1992] 3 R.C.S. 120, [44 C.P.R. \(3d\) 289](#).

Dans l'arrêt *Ciba-Geigy*, la Cour a statué que les éléments du délit de *passing-off* (ou commercialisation trompeuse) s'appliquaient aux produits pharmaceutiques comme à tout autre produit. Par conséquent, il convenait d'examiner si l'"apparence" des produits de la demanderesse avait acquis un caractère distinctif susceptible d'amener les patients à identifier cette "apparence" à une seule source, de sorte qu'ils risquent de croire à tort que le produit de quelqu'un d'autre, d'apparence similaire, émane de la même source que ceux de la demanderesse.

Il faut aussi remarquer que, bien que les actions engagées pour le délit de *passing-off* (ou de commercialisation trompeuse) et les procédures d'opposition à l'enregistrement d'une marque de commerce se distinguent par des différences évidentes, elles ont aussi un lien important qui les unit. Le rejet de l'opposition de Novopharm permettra à Bayer d'empêcher ses concurrents de commercialiser un produit interchangeable avec "Adalat" sous forme de comprimés ayant une apparence similaire à ses comprimés de nifédipine.

Par conséquent, Bayer, dans toute poursuite qu'elle engagerait pour la contrefaçon de sa marque de commerce, ne serait pas tenue de prouver que la couleur, la forme et la taille de son produit ont une notoriété propre, comme elle devrait le faire dans une action en *passing-off* (commercialisation trompeuse) si elle n'était pas titulaire d'une marque de commerce valide. En vertu de la définition que la Loi donne d'une marque de commerce, l'enregistrement valide de la marque en litige dans la présente procédure établit effectivement, et de façon irréfutable, que les consommateurs relient la présentation des comprimés "Adalat" à une seule source.

Troisièmement, bien que j'accepte qu'en droit, la couleur, la forme et la taille d'un produit peuvent, ensemble, constituer une marque de commerce, la marque résultante risque

généralement d'être faible: voir la décision *Smith Kline & French Canada Ltd. c. Canada (Registraire des marques de commerces)*, [1987] 2 C.F. 633 (1^{re} inst.), aux pages 634 à 636.

En l'espèce, comme les petits comprimés ronds et roses sont courants sur le marché des produits pharmaceutiques, Bayer doit s'acquitter d'un lourd fardeau pour établir, selon la probabilité la plus forte, qu'en 1992, ces propriétés avaient une notoriété propre, de sorte que les consommateurs ordinaires associaient ces comprimés à une seule source: voir la décision *Standard Coil*, précitée, à la page 123. Le fait qu'à l'époque du dépôt de l'opposition de Novopharm, "Adalat" était le seul comprimé de nifédipine à libération progressive sur le marché n'est pas suffisant en soi pour établir une notoriété propre: voir les arrêts *Cellular Clothing Company v. Maxton & Murray*, [1899] A.C. 326 (H.L.), à la page 346; *Canadian Shredded Wheat Co. Ltd. c. Kellogg Co. of Canada*, [1939] R.C.S. 329.

Quatrièmement, il n'est pas fatal à une demande que les consommateurs puissent aussi avoir recours à d'autres moyens que la marque pour identifier le produit à une seule source. Ainsi, bien que les pharmaciens se fient principalement au nom de marque et à d'autres indices d'identification apparaissant sur les bouteilles et l'emballage contenant le produit, ou à l'inscription sur les comprimés, laquelle ne fait pas partie de la marque, s'il ressort, selon certains éléments de preuve, qu'ils reconnaissent aussi, d'une manière significative, le produit par son apparence (à l'exception des marques inscrites sur le comprimé, parce qu'elles ne font pas partie de la marque), cette preuve peut suffire à établir le caractère distinctif de la marque.

En outre, le juge Dawson a fait les observations suivantes au sujet du caractère distinctif dans les cas de ce genre, dans la décision *Novopharm Ltd. c. AstraZeneca AB*, [2003] A.C.F. n° 1535 (1^{re} inst.) (*AstraZeneca 2*) (par. 5 à 8) :

Il s'ensuit que ce qu'il faut décider en l'espèce est la question de savoir si Astra s'est acquittée du fardeau qui lui incombait d'établir que les marques de commerce projetées étaient distinctives à la date de l'opposition. Il s'agit de répondre à la question factuelle de savoir si, à la date de l'opposition, des comprimés commercialisés sous une apparence similaire à celle des comprimés de 5 mg et de 10 mg d'Astra rendent non distinctives les marques d'Astra et empêchent par conséquent l'enregistrement de la marque de commerce.

Le mot « distinctive » est défini comme suit à l'article 2 de la Loi :

« distinctive » Relativement à une "distinctive", in relation to a trade-mark, marque de commerce, celle qui distingue means a trade-mark that actually véritablement les marchandises ou distinguishes the wares or services in services en liaison avec lesquels elle est association with which it is used by its

employée par son propriétaire, des owner from the wares or services of others
marchandises ou services d'autres or is adapted so to distinguish them.
propriétaires, ou qui est adaptée à les
distinguer ainsi.

Comme l'a énoncé la Cour d'appel dans l'arrêt [AstraZeneca AB c. Novopharm Ltd., 2003 CAF 57](#) au paragraphe 16 :

[TRADUCTION] Une marque distingue véritablement en acquérant le caractère distinctif par l'emploi, ce qui lui confère un caractère distinctif en fait. Une marque qui est « adaptée à les distinguer ainsi » est une marque qui ne dépend pas de l'emploi pour son caractère distinctif, parce qu'elle possède un caractère distinctif inhérent. Une marque se composant d'un mot forgé ou inventé entre dans cette catégorie : *Standard Coil Products (Canada) Ltd. c. Standard Radio Corp.*, [1971] C.F. 106 (1^{re} inst.), à la page 115; *The Molson Companies Limited c. Les Brasseries Carling O'Keefe du Canada Limitée*, [1982] 1 C.F. 175 (1^{re} inst.), aux pages 278 et 279.

Les principes qui doivent être appliqués à l'examen de cette question sont les suivants :

1. Le requérant de l'enregistrement de la marque de commerce doit satisfaire au critère à trois volets formulé par le juge Rouleau dans la décision *Phillip Morris c. Imperial Tobacco Ltd.* (1985), 7 C.P.R. (3^d) 254 (C.F. 1^{re} inst.), à la page 270. Voir l'arrêt *AstraZeneca AB c. Novopharm*, précité, au paragraphe 19. La troisième partie du critère à trois volets exige que la liaison entre la marque et le produit permette au propriétaire de la marque de distinguer son produit de celui des autres.
2. La couleur seule n'a pas été jugée comme ayant un caractère distinctif inhérent. Voir l'arrêt *AstraZeneca AB c. Novopharm*, paragraphe 18.
3. La preuve que la marque distingue véritablement n'est pas un fardeau aisé. Voir l'arrêt *AstraZeneca AB c. Novopharm*, paragraphe 20.
4. Lorsque l'ingrédient actif du produit pharmaceutique n'est pas demandé comme marque de commerce et que la marque de commerce dont l'enregistrement est demandé se compose de la couleur et de la forme du comprimé, le requérant doit démontrer que la couleur et la forme distinguent le comprimé des comprimés d'autres fabricants. Voir l'arrêt *AstraZeneca AB c. Novopharm*, paragraphe 22.
5. Il incombe au requérant de l'enregistrement d'une marque de commerce de démontrer que médecins, pharmaciens ou patients peuvent employer et emploient en fait la marque de commerce projetée pour choisir de prescrire, délivrer ou demander le produit. Voir [Novopharm Ltd. c. Astra Aktiebolag](#) (2000), 6 C.P.R. (4th) 16 (C.F. 1^{re} inst.); conf. par (2001) 15 C.P.R. (4th) 327 (C.A.F.).

6. Il n'est pas fatal à une demande que les consommateurs puissent aussi avoir recours à d'autres moyens que la marque pour identifier le produit à une seule source. Comme l'a écrit le juge Evans (maintenant juge à la Cour d'appel) dans la décision *Novopharm Ltd. c. Bayer Inc.* (1999), 3 C.P.R. (4th) 305 au paragraphe 79, confirmée par (2000) 9 C.P.R. (4th) 304 (C.A.F.) :

[TRADUCTION] Ainsi, bien que les pharmaciens se fient principalement au nom de marque et à d'autres indices d'identification apparaissant sur les bouteilles et l'emballage contenant le produit, ou à l'inscription sur les comprimés, laquelle ne fait pas partie de la marque, s'il ressort, selon certains éléments de preuve, qu'ils reconnaissent aussi, d'une manière significative, le produit par son apparence (à l'exception des marques inscrites sur le comprimé, parce qu'elles ne font pas partie de la marque), cette preuve peut suffire à établir le caractère distinctif de la marque.

Le marché pertinent à prendre en considération pour le caractère distinctif

Les décisions *AstraZeneca AB c. Novopharm Ltd. et al.*, [2003] A.C.F. n° 166 (C.A.F.) [*AstraZeneca 1*] et *AstraZeneca 2* portent toutes deux sur une opposition à une demande d'enregistrement d'une marque de commerce composée de la forme et de la couleur d'un comprimé pharmaceutique. Les opposantes ont eu gain de cause quant au caractère non distinctif, et l'une des questions examinées par les tribunaux était le marché pertinent à prendre en considération. La requérante a soutenu que le marché pertinent devrait se restreindre à l'ingrédient actif énoncé dans l'état déclaratif des marchandises. L'opposante a rétorqué que le marché pertinent est celui de toutes les pilules pharmaceutiques. Dans la décision *AstraZeneca 1*, le juge Stone a affirmé ce qui suit (par. 22) : « Cependant, il faut relever que l'ingrédient actif en tant que tel n'est pas demandé par l'appelante comme marque de commerce. La marque de commerce dont l'enregistrement est demandé se compose de la couleur et de la forme, ou de l'apparence, des comprimés de 2,5 mg qui se trouvent à contenir l'ingrédient actif. Pour que la marque dont l'enregistrement est demandé satisfasse à ce volet de la définition du terme "distinctive" à l'article 2, l'appelante devait donc démontrer que, par suite de l'emploi sur une période de temps, la couleur et la forme distinguent véritablement ses comprimés de ceux d'autres fabricants. »

Dans *AstraZeneca 2*, le juge Dawson a commencé son examen du « caractère distinctif acquis » ainsi (par. 15-18), en se reportant à *AstraZeneca 1* :

Il est d'abord nécessaire d'examiner la question de savoir si la marque de commerce doit distinguer la félodipine de 10 mg d'Astra de :

- i) la félodipine de ses concurrents qui est interchangeable avec la félodipine d'Astra;
- ii) tous les médicaments de la même catégorie thérapeutique, c'est-à-dire tous les comprimés utilisés pour le traitement de l'hypertension;
- iii) tous les ingrédients actifs sur le marché, même ceux qui ne sont pas concurrents.

Astra soutient que le marché pertinent se limite à celui des comprimés contenant de la félodipine et qui sont interchangeables avec la félodipine d'Astra.

Cette question a été examinée par la Cour d'appel dans l'arrêt *AstraZeneca AB c. Novopharm*, précité, dans lequel la Cour d'appel a rejeté l'argument d'Astra voulant que le marché pertinent soit celui des comprimés de félodipine. Au paragraphe 22, le juge Stone a écrit au nom de la Cour :

[TRADUCTION] La preuve ne semble pas non plus établir que la combinaison de couleur et de forme des comprimés de l'appelante avait l'effet de « distinguer véritablement » les marchandises de l'appelante de celles d'autres fabricants. L'avocat signale que, comme les comprimés de l'appelante constituaient le seul médicament antihypertenseur délivré sur ordonnance sur le marché canadien qui contenait de la « félodipine » comme ingrédient actif, cela distingue aisément ce médicament des autres médicaments délivrés sur ordonnance puisqu'aucun des autres médicaments invoqués ne contenait cet ingrédient actif. Il n'y avait donc pas de possibilité qu'un autre médicament soit substitué au comprimé de 2,5 mg de PLENDIL. La « félodipine » est même identifiée dans la demande d'enregistrement comme les « marchandises » en liaison avec lesquelles la marque de commerce a été employée au Canada depuis 1994. L'appelante soutient, sur ce fondement, que le registraire et le juge Kelen ont tous deux commis une erreur à cet égard en étendant le marché pertinent à tous les comprimés ronds et jaunes servant au traitement de l'hypertension au lieu de le restreindre aux marchandises indiquées, soit la « félodipine ». En fait, l'intimée a présenté certains éléments de preuve au sujet d'autres comprimés antihypertenseurs jaunes et ronds sur le marché pharmaceutique canadien et fait valoir que le marché de comparaison pertinent est celui de toutes les pilules pharmaceutiques, qui comprend notamment d'autres comprimés antihypertenseurs jaunes et ronds.

Cependant, il faut relever que l'ingrédient actif en tant que tel n'est pas demandé par l'appelante comme marque de commerce. La marque de commerce dont l'enregistrement est demandé se compose de la couleur et de la forme, ou de l'apparence, des comprimés de 2,5 mg qui se trouvent à contenir l'ingrédient actif. Pour que la marque dont l'enregistrement est demandé satisfasse à ce volet de la définition du terme « distinctive » à l'article 2, l'appelante devait donc démontrer que, par suite de l'emploi sur une période de temps, la couleur et la forme distinguent véritablement ses comprimés de ceux d'autres fabricants.

Astra fait valoir qu'il faudrait tirer une conclusion différente en l'espace parce que le caractère distinctif est une question de fait et que l'analyse faite par la Cour d'appel [TRADUCTION] « était déficiente en ce qu'elle confondait les “marchandises” avec la “marque de commerce” ». Je ne suis pas disposée à écarter la conclusion de la Cour d'appel. Bien que le caractère distinctif soit fondamentalement une question de fait, la conclusion de la Cour d'appel au paragraphe précité n'est pas, à mon avis, simplement une conclusion de fait.

Lorsque la demande d'enregistrement de la marque de commerce ne porte pas sur l'ingrédient actif comme tel, la Cour d'appel a décidé que le requérant doit démontrer que, par suite de l'emploi sur une période de temps, la couleur et la forme de ses comprimés les distinguent véritablement de ceux d'autres fabricants. Je m'estime liée par cette conclusion.

Étant donné la conclusion du juge Dawson selon laquelle la déclaration du juge Stone est une conclusion de droit, je suis clairement tenu de considérer tous les autres comprimés pharmaceutiques dans mon examen de la question du caractère distinctif, du fait que la requérante n'a pas demandé l'enregistrement de l'ingrédient actif comme marque de commerce. Je ne vois pas comment une requérante peut revendiquer un ingrédient actif dans une marque de commerce, mais je constate à l'évidence que la marque de commerce en litige ne comporte pas plus l'ingrédient actif que les marques en cause dans les décisions *AstraZeneca 1* et *AstraZeneca 2*.

Je souligne que *AstraZeneca 2* a été portée en appel devant la Cour d'appel fédérale. L'autorisation d'appeler de la décision *AstraZeneca 1* a été rejetée par la Cour suprême du Canada.

Avant de poursuivre, je préciserais que si la requérante avait eu gain de cause relativement aux modifications qu'elle avait proposées pour sa demande en novembre dernier, l'incidence de la déclaration du juge Stone, interprétée par le juge Dawson, aurait été la même. En soutenant que les modifications proposées devraient être autorisées parce qu'elles ne modifient pas la marque de commerce, la requérante semble reconnaître que, par la modification, l'ingrédient actif ne serait pas revendiqué dans la marque de commerce. Quoi qu'il en soit, le juge Stone n'a pas été le premier à considérer le marché pharmaceutique en général comme le marché de comparaison approprié [voir *Novopharm Ltd. v. Astra Aktiebolag* (2000), 6 C.P.R. (4th) 16 (C.F. 1^{re} inst.), p. 25, conf. par (2001), 15 C.P.R. (4th) 327 (C.A.F.), autorisation d'appel rejetée [2001] S.C.C.A. n° 646 (C.S.C.); *Apotex Inc. v. Searle Canada, Inc.* (2000), 6 C.P.R. (4th) 26 (C.F. 1^{re} inst.), p. 35; *Novopharm Ltd. v. Ciba-Geigy Canada Ltd.* (2000), 6 C.P.R. (4th) 224 (C.F. 1^{re} inst.), p. 233, conf. par (2001) 15 C.P.R. (4th) 327 (C.A.F.), autorisation d'appel rejetée, [2001] S.C.C.A. n° 646 (C.S.C.)].

Autres « comprimés rouge-brun »

Dans sa déclaration d'opposition, l'opposante soutient que [TRADUCTION] « les comprimés rouge-brun étaient et sont, pendant toute la période pertinente, courants sur le marché des comprimés pharmaceutiques ». Elle se reporte précisément à cinq comprimés rouge-brun.

M. Masella atteste (par. 7 et 8 de son affidavit) avoir vendu sept types de comprimés rouge-brun (autres que ceux de la requérante), de 1996 à 1999. Ils ne sont pas parmi les cinq mentionnés dans la déclaration d'opposition. Il ajoute qu'il connaît de nombreux patients qui prennent l'un de ces autres comprimés rouge-brun et le comprimé rouge-brun de la requérante.

M. Miszyn atteste que, de 1996 à 1999, il a délivré ou vendu quatre autres types de comprimés rouge-brun. Deux de ceux-ci figuraient dans la déclaration d'opposition. Aucun n'avait été mentionné par M. Masella.

M. MacDonald atteste qu'[TRADUCTION] « il existe de nombreux autres comprimés rouge-brun sur le marché des produits pharmaceutiques au Canada » et il donne l'exemple de neuf médicaments de prescription et de deux types de médicaments en vente libre. Il atteste les avoir tous délivrés ou vendus entre 1996 et 1999. Il ajoute que certains de ces autres comprimés rouge-brun servent au traitement de maladies qui se présentent en même temps que les maladies traitées au magnésium d'oméprazole, ou qui y sont liés, et que de nombreux patients qui prennent des comprimés LOSEC prennent également l'un de ces autres comprimés rouge-brun [affidavit de M. MacDonald, par. 7-11]. Aucun des comprimés rouge-brun mentionnés par M. MacDonald ne figurait dans la déclaration d'opposition ni n'avait été mentionné par M. Miszyn. Toutefois, six d'entre eux avaient été mentionnés par M. Masella.

M. Ura mentionne cinq médicaments de prescription et deux types de médicaments en vente libre qui se présentent sous la forme de comprimés rouge-brun et qu'il a délivrés ou vendus entre 1996 et 1999. Il en donne souvent un (la famotidine) pour les ulcères gastriques et, selon son expérience, des patients prennent des LOSEC avec l'un des quatre autres médicaments rouge-brun [affidavit de M. Ura, par. 6-10]. Aucun des comprimés rouge-brun mentionnés par M. Ura ne figurait dans la déclaration d'opposition. Toutefois, l'un des médicaments de prescription (Voltaren SR) était également mentionné par MM. Masella et MacDonald, et les deux médicaments en vente libre étaient mentionnés par M. MacDonald.

M. Shelley témoigne au sujet du produit de l'opposante, Apo-Imipramine, qui est l'un des comprimés « rouge-brun » mentionnés dans la déclaration d'opposition. Il donne le chiffre des ventes annuelles du produit Apo-Imipramine pour les années 1995 à 1998. Il produit également des extraits du *Compendium des produits et spécialités pharmaceutiques* de 1999, qui décrivent le produit Apo-Imipramine comme des comprimés ronds « brun pâle ». Toutefois, M^{me} West a fourni des échantillons de comprimés Apo-Imipramine, et je suis convaincu, en les voyant, qu'ils sont d'une couleur semblable aux comprimés LOSEC 20 mg de la requérante et pourraient être décrits, par certains, comme « rouge-brun ».

M^{me} West a également produit une copie couleurs de six pages du *Compendium des produits et spécialités pharmaceutiques* de 1997, qui montrent diverses pilules, notamment quatre des pilules mentionnées et un grand nombre des comprimés rouge-brun mentionnés par les autres déposants. Seules quelques-unes ne sont pas rondes.

Dans l'ensemble, il existe des preuves de plus de 20 comprimés rouge-brun. Il importe peu qu'aucun de ces comprimés ne figure dans la déclaration d'opposition [voir *Novopharm Ltd. v. AstraZeneca AB et al.* (2002), 21 C.P.R. (4th) 289 (C.A.F.); *Novopharm Ltd. v. Ciba-Geigy Canada Ltd.*; *Novopharm Ltd. v. Astra Aktiebolag* (2001), 15 C.P.R. (4th) 327 (C.A.F.)].

Selon cette preuve, je conclus que l'opposante s'est acquittée du fardeau qui lui incombait d'établir que des comprimés rouge-brun étaient courants sur le marché pharmaceutique lors de la période en cause.

Preuve de l'emploi de la marque de la requérante à la date d'opposition

La vente des comprimés LOSEC 20 mg Red-Brown Tablet Design de la requérante a commencé, au Canada, dès février 1996 au moins. En 1997, la requérante a vendu environ 234 millions de comprimés LOSEC 20 mg, pour une valeur d'environ 106 millions de dollars. Le chiffre des ventes de 1998 a également été fourni, mais comme il n'était pas ventilé lors de la production de l'opposition, il n'est pas utile pour l'évaluation du caractère distinctif à cette date [affidavit de M. Wilton, par. 6 et 26].

Même si nous pondérons les chiffres de la requérante en tenant compte du nombre de pilules prises par un seul patient pendant un traitement faisant appel à ce médicament, nous avons toujours un nombre important de Canadiens qui ont consommé les comprimés LOSEC 20 mg de la requérante.

M. Wilton a attesté que [TRADUCTION] « la marque de magnésium d'oméprazole LOSEC est la préparation pharmaceutique de prescription la plus vendue au Canada, compte tenu du montant des ventes » [affidavit de M. Wilton, par. 26]. Toutefois, M. Wilton se reporte de toute évidence aux ventes combinées de toutes les doses du produit LOSEC. En outre, il ne dit pas que la marque LOSEC est la préparation pharmaceutique de prescription qui se vend le mieux au Canada compte tenu du nombre de pilules vendues. Enfin, M. Wilton parle au présent, c'est-à-dire après la date en cause. Quoiqu'il en soit, dans la décision *Novopharm Ltd. c. Astra Aktiebolag* [2000] A.C.F. 496, (1^{re} inst.), conf. par 15 C.P.R. (4th) 327, le juge Rouleau a indiqué que des ventes considérables ne permettent pas en soi de satisfaire au fardeau qui incombe à la requérante, comme il l'explique dans sa décision (par. 15) :

[15] Le registraire des marques de commerce semble s'être fondé sur les ventes de LOSEC pour conclure que la marque d'Astra était distinctive. Cependant, des chiffres de vente impressionnants ne permettent pas à une partie requérante de prouver qu'une marque de commerce est distinctive. De plus, le registraire a été saisi de certains éléments de preuve indiquant que les chiffres de vente ne donnent pas une idée exacte du marché. Ainsi, le D^f Joseph a dit au cours de son témoignage que seulement 10 p. 100 à 15 p. 100

de ses patients qui souffrent de troubles gastro-intestinaux prennent le LOSEC. Dans la même veine, le D^r Shulman a mentionné que seulement 50 patients parmi plusieurs milliers prenaient le LOSEC, tandis que M. Droznika a souligné que le LOSEC ne faisait pas partie des médicaments les plus couramment utilisés pour le traitement des troubles gastro-intestinaux dans sa région. Par ailleurs, si M. Dixon a déclaré dans son affidavit qu'un [TRADUCTION] « nombre important de patients auquel le produit oméprazole de marque LOSEC avait été prescrit ont utilisé la marque de façon chronique », il a admis en contre-interrogatoire qu'il ignorait quel était le nombre de patients en question.

En l'espèce, le D^r Bolland affirme que, en général, il prescrit le LOSEC pour une première fois environ deux ou trois fois par mois, mais qu'il peut avoir entre 40 et 50 patients à la fois qui en prennent [affidavit du D^r Bolland, par. 5; contre-interrogatoire du D^r Bolland, questions 37-43]. Toutefois, pour les ulcères gastriques, le D^r Bolland a tendance à prescrire un peu plus le PANTOLAC que le LOSEC [questions 65-67]. Pendant son contre-interrogatoire, M. Masella a dit que les comprimés LOSEC sont souvent prescrits et sont un gros vendeur [question 36]. Il fait environ 3 000 ordonnances de LOSEC par année, qui est le deuxième ou le troisième produit qu'il prescrit le plus [questions 133-134]. M. Ura affirme que les comprimés LOSEC 20 mg sont peut-être parmi les 10 produits les plus souvent délivrés dans sa pharmacie [contre-interrogatoire de M. Ura, questions 200-202]. M. Miszyn affirme que LOSEC est un produit délivré de façon modérée, comparativement à la pénicilline [contre-interrogatoire de M. Miszyn, questions 124-126].

Des ventes élevées ne nuisent certainement pas à la thèse de la requérante, mais elles ne lui donnent pas gain de cause en l'absence de preuve que la combinaison de la couleur et de la forme du produit LOSEC 20 mg fait fonction de marque de commerce dans l'esprit du public.

M. Wilton atteste que la requérante a dépensé plus de deux et de cinq millions de dollars par année, au Canada, en 1997 et en 1998, relativement à la promotion [TRADUCTION] « de la marque de magnésium d'oméprazole LOSEC, y compris la couleur, la forme et la taille des comprimés » [affidavit

de M. Wilton, par. 28]. Cependant, il est difficile de dire dans quelle mesure, le cas échéant, ces efforts ont fait la promotion de la marque visée par la présente demande. M. Wilton produit sous la cote F des exemplaires en noir et blanc du matériel publicitaire. La première page semble faire la promotion du LOSEC 20 mg auprès des médecins ou des pharmaciens, dans le cadre d'une trithérapie. La photocopie n'est pas entièrement lisible, mais elle comporte l'avis de marque de commerce suivant : [TRADUCTION] « LOSEC[®] 1-2-3 M^{MC} et LOSEC[®] 1-2-3 A^{MC} sont des marques de commerce d'Astra Pharma Inc. ». Je ne vois pas comment ce document fait la promotion de la marque visée par la demande. Le deuxième document semble être une monographie partielle de LOSEC, dont la fin contient le texte suivant : [TRADUCTION] « DOSES SUIVANTES DISPONIBLES : les comprimés LOSEC 20 mg (magnésium d'oméprazole) sont rouge-brun, circulaires et biconvexes, portant l'inscription LOSEC 20 sur les deux côtés ». Le troisième document semble être une brochure destinée aux consommateurs. Il comporte des images du comprimé LOSEC 20 mg ainsi que de l'emballage, et le texte suivant : [TRADUCTION] « LOSEC est disponible en deux doses : un comprimé rouge-brun (20 mg) et un comprimé rose (10 mg). L'avis de marque de commerce suivant figure à la fin de la brochure : [TRADUCTION] « LOSEC[®] (magnésium d'oméprazole) est une marque de commerce déposée du groupe de sociétés AstraZeneca. Le logo d'AstraZeneca est une marque de commerce d'AstraZeneca PLC et est utilisé en vertu d'une licence par Astra Pharma Inc. et Zeneca Pharma Inc. » Dans l'ensemble, il ne me semble pas que ces documents publicitaires servent à informer les médecins, les pharmaciens ou les patients que la couleur et la forme du comprimé LOSEC 20 est une marque de commerce, ou indiquent une source unique. En fait, les documents suggèrent que la couleur sert à distinguer les doses de magnésium d'oméprazole, et les avis de marque de commerce, qui ne visent que d'autres marques liées au produit, laissent entendre que la source du produit n'est ni AstraZeneca AB ni son prédécesseur, Astra Aktiebolag.

À l'appui de sa déclaration selon laquelle elle a informé le public que la couleur et la forme de son comprimé étaient une indication de la marque de commerce, la requérante mentionne l'avis qui figure sur le devant de l'emballage, à la droite d'une image colorée de son comprimé portant l'abréviation TM/MC et les mots « Actual size Grosseur réelle », comme le montrait la section intitulée « Résumé de la preuve ». L'avis est ainsi libellé : [TRADUCTION] « Si vos comprimés de magnésium d'oméprazole ressemblent à cela, vous êtes certain qu'ils proviennent d'Astra Pharma Inc. » J'ai toutefois de la difficulté à reconnaître que cet avis informe le public que la couleur et la forme du comprimé, à elles seules, attestent que les comprimés proviennent d'Astra Pharma Inc., pour la bonne raison que l'image ne montre pas simplement un comprimé rouge-brun, mais plutôt un comprimé rouge-brun portant l'inscription LOSEC 20. Rien ne prouve que les médecins, les pharmaciens ou les patients interprètent l'avis figurant sur l'emballage comme voulant dire que les comprimés rouge-brun proviennent d'une seule et unique source, et en l'absence d'une telle preuve je ne suis pas disposé à conclure que les gens le comprendraient effectivement. Pour quelque raison que ce soit, la requérante a jugé approprié d'afficher le comprimé portant l'inscription LOSEC 20, de sorte que l'on interprète son message comme voulant dire que cette caractéristique doit être présente pour que l'on puisse conclure que la préparation pharmaceutique provient d'Astra Pharma Inc. Je suis plutôt d'accord avec la requérante pour dire que si quelqu'un peut lire l'avis sur l'emballage, il peut lire l'inscription qui figure sur la représentation de la pilule. Quoi qu'il en soit, il est peu probable, semble-t-il, que les membres du public reconnaissent sans problème une affirmation selon laquelle les comprimés rouge-brun ont trait à la requérante, étant donné l'existence d'autres comprimés rouge-brun sur le marché.

Premier motif d'opposition fondé sur le caractère distinctif

Selon le paragraphe 5 de la déclaration d'opposition, la marque de commerce de la requérante ne distingue pas et ne permet pas de distinguer les marchandises de la requérante de celles d'autres personnes, à savoir des comprimés rouge-brun fabriqués par d'autres.

Selon la preuve, je conclus que, lorsqu'un pharmacien voit des pilules portant la marque de commerce LOSEC, il sait qu'elles proviennent d'une source unique, à savoir la requérante. Lorsqu'il voit un comprimé rouge-brun portant l'inscription LOSEC 20, il sait également qu'il provient de cette source unique. S'il voyait l'inscription LOSEC 20 sur un comprimé qui n'était pas rouge-brun, il vérifierait pour s'assurer que c'est effectivement le médicament qu'il faut. Toutefois, si un pharmacien voit un comprimé rouge-brun et circulaire, sans aucune inscription, il comprend qu'il peut provenir de l'une des nombreuses sources, parce que cette apparence n'est pas caractéristique d'une source unique, et il a besoin d'autres indications pour identifier la source du comprimé. Dans *AstraZeneca 2*, le juge Dawson a affirmé (au par. 22) que « La bonne question est celle de savoir ce que signifie pour un pharmacien une pilule rouge-brun ». En l'espèce, il est évident que la réponse n'est pas « un médicament provenant d'une source particulière ». La requérante ne s'acquitte pas de la charge ultime en indiquant que les pharmaciens savent que ses comprimés de magnésium d'oméprazole ne sont pas, par exemple, verts.

Dans l'ensemble, je n'estime pas que la preuve des professionnels de la santé produite en l'espèce diffère beaucoup de celle produite dans de nombreuses autres affaires antérieures où une marque fondée sur la couleur ou la forme a été tenue pour ne pas distinguer la préparation pharmaceutique d'une source particulière. Quant aux patients, pour les motifs déjà mentionnés, je ne suis pas convaincu, selon la prépondérance des probabilités, qu'un nombre important de patients associent l'apparence d'un

comprimé rouge-brun, circulaire, avec une source unique. Comme l'a dit le juge Evans dans *Novopharm Ltd. c. Bayer Inc. (supra)* (p. 588, par. 122), il n'est pas nécessaire de produire une preuve directe montrant que les patients associent la marque visée par la demande à une seule source, mais l'absence d'une telle preuve « est préjudiciable lorsque des éléments de preuve provenant de pharmaciens et de médecins indiquent qu'habituellement les patients n'associent pas l'apparence d'un médicament à une seule source ».

Le fait que la requérante a vendu une très grande quantité de comprimés Red-brown Tablet Design ne nie pas le fait que ce n'est pas la seule entité à vendre un médicament ayant cette apparence générale, au Canada ni qu'elle n'était pas non plus la première à le faire. Par conséquent, le fait que d'autres entités utilisent une apparence semblable pour des produits appartenant à la même catégorie générale de marchandises, soit des préparations pharmaceutiques, veut dire que la requérante ne devrait pas avoir le droit exclusif de monopoliser cette apparence en l'enregistrant. La requérante ne s'est pas déchargée du fardeau de prouver que, selon la prépondérance des probabilités, la marque de commerce visée par la demande était distinctive de ses marchandises à la date pertinente. Le premier motif d'opposition fondé sur le caractère non distinctif est donc retenu.

Le caractère distinctif est essentiellement une question de fait. En l'espèce, la requérante a soutenu que les faits diffèrent grandement des oppositions antérieures concernant les marques de comprimés pharmaceutiques fondées sur la couleur et la forme et que la décision devrait être en sa faveur. En particulier, elle prétend que l'espèce présente deux grandes différences : 1. une représentation du comprimé figure à l'extérieur de l'emballage; 2. un message sur l'emballage vise à informer le public de la nature de la marque de commerce. Toutefois, pour les motifs énoncés ci-dessus, je n'estime pas qu'il

a été établi que les deux nouvelles façons dont la requérante a commercialisé ce produit pharmaceutique particulier ont l'effet souhaité chez les patients, soit qu'ils associent cette couleur et cette forme particulières à une source unique.

Deuxième motif d'opposition fondé sur le caractère distinctif

Selon le paragraphe 6 de la déclaration d'opposition, la marque de la requérante ne peut être distinctive puisque les brevets de la requérante empêchent quiconque de fabriquer du magnésium d'oméprazole. Comme j'ai déjà conclu que le marché de comparaison approprié est celui de tous les produits pharmaceutiques, ce motif d'opposition n'est pas fondé. Quoiqu'il en soit, la Cour fédérale et la Commission d'opposition n'ont pas retenu un tel argument [voir *Novopharm Ltd. c. Bayer Inc. (supra)*, p. 577-578, par. 79-80 (C.F. 1^{re} inst.) et *Novopharm Ltd. v. Astra Aktiebolag* (2000), 6 C.P.R. (4th) 101, p. 114 (C.O.M.C.)].

Troisième motif d'opposition fondé sur le caractère distinctif

Voici le texte du paragraphe 7 de la déclaration d'opposition :

[TRADUCTION] La requérante n'a pas octroyé de façon régulière une licence de la marque de commerce à Astra Pharma. Toutes les licences liant la requérante et Astra Pharma relatives au magnésium d'oméprazole ne visent pas la marque de commerce en cause. Tout emploi de la marque de commerce par Astra Pharma ne s'applique donc pas au profit de la requérante. La marque de commerce n'est donc pas distinctive de la requérante.

Ce motif d'opposition a été ajouté après que l'opposante eut contre-interrogé M. Wilton et jugé insatisfaisantes ses réponses concernant l'octroi de la licence de la marque.

Dans son affidavit, M. Wilton a attesté qu'Astra Pharma Inc. (Astra Pharma) [TRADUCTION] « vend des préparations pharmaceutiques contenant du magnésium d'oméprazole, au Canada [...] depuis au moins février 1996, sous la forme de comprimés rouge-brun contenant 20 mg de magnésium d'oméprazole » [affidavit de M. Wilton, par. 6]. Il a ajouté que les comprimés rouge-brun [TRADUCTION] « ont toujours été de forme ronde et biconvexe, de même taille, et se sont toujours vendus sous la marque LOSEC ».

Voici le texte du paragraphe 7 de l'affidavit de M. Wilton :

[TRADUCTION] « Astra Pharma est une filiale à cent pour cent d'Astra AB, propriétaire au Canada de la marque de commerce LOSEC et des marques de commerce visées par les demandes canadiennes 815,151, 815,153 et 815,155 (les marques de commerce). Astra Pharma a la permission d'Astra AB pour employer les marques de commerce en liaison avec des préparations pharmaceutiques contenant du magnésium d'oméprazole. Astra AB contrôle directement les caractéristiques et la qualité des produits LOSEC (les mots « produit » et « marque » sont utilisés indifféremment et ont le même sens) vendus par Astra Pharma au Canada, notamment la couleur, la forme et la taille des produits, et le magnésium d'oméprazole qu'ils contiennent. Naturellement, tout comprimé de magnésium d'oméprazole vendu au Canada par Astra Pharma a été fabriqué par Astra AB.

Selon l'affidavit de M. Wilton, Astra Pharma Inc. était une filiale à cent pour cent d'Astra Aktiebolag jusqu'à la fin de 1999. À compter de janvier 2000, Astra Pharma Inc. et Zeneca Pharma Inc. ont fusionné pour former AstraZeneca Canada Inc., filiale à cent pour cent du propriétaire actuel de la présente demande, AstraZeneca AB. M. Wilton fournit l'emballage comme celui utilisé par la requérante. Sur le côté de l'emballage, se trouve le message [TRADUCTION] « MC marque de commerce d'Astra AB utilisée en vertu d'une licence par Astra Pharma Inc. ».

À l'appui de son allégation selon laquelle la marque n'est pas distinctive en raison de l'octroi de la licence, l'opposante se fonde sur les questions 92 à 96 du contre-interrogatoire de M. Wilton, au cours

duquel ce dernier a dit qu'il supposait l'existence d'une licence écrite, et l'avocat de la requérante a refusé de produire ce document. L'opposante demande que je tire une conclusion défavorable, soit que cette licence ne porte pas sur la marque visée par la demande. À l'audience, l'opposante a soutenu que la question en litige porte sur l'objet de la licence, p. ex. 2D ou 3D, avec ou sans inscription, et non sur la question de savoir si le propriétaire de la marque de commerce contrôle les caractéristiques ou la qualité des marchandises. Il s'agit d'une concession raisonnable, puisque le propriétaire de la marque de commerce semble contrôler les caractéristiques et la qualité puisqu'il fabrique les marchandises.

Selon le paragraphe 50(2) de la *Loi sur les marques de commerce*, « dans la mesure où un avis public a été donné quant à l'identité du propriétaire et au fait que l'emploi d'une marque de commerce fait l'objet d'une licence, cet emploi est réputé, sauf preuve contraire, avoir fait l'objet d'une licence du propriétaire, et le contrôle des caractéristiques ou de la qualité des marchandises et services est réputé, sauf preuve contraire, être celui du propriétaire ». L'avis figurant sur le côté de l'emballage est probablement lié à l'application de cette disposition. Cependant, je suis troublé par le fait qu'il n'est pas clair, sur l'emballage, à quelle marque de commerce le sigle MC est censé renvoyer, car il figure à la droite de l'image d'un comprimé rouge-brun portant la marque LOSEC 20.

La question devient quelque peu plus complexe du fait que l'avocat de la requérante a indiqué qu'il n'était pas disposé à produire le contrat de licence parce qu'aucun motif d'opposition ne soulevait la question. L'opposante a ensuite modifié sa déclaration d'opposition pour faire valoir un tel motif, mais comme elle ne l'a pas avancé lors du refus opposé par l'avocat de la requérante, il me semble difficile de tirer une conclusion défavorable de ce refus.

En l'espèce, l'opposante se fonde sur la preuve de la requérante pour s'acquitter de son fardeau initial. Toutefois, je juge que la preuve de la requérante ne satisfait pas au fardeau initial de l'opposante. M. Wilton a attesté que le propriétaire de la marque de commerce avait octroyé une licence à la partie dont le nom figure sur le produit. Il a attesté que la licence porte sur la marque de commerce visée par la présente demande, et il est évident que le propriétaire de la marque de commerce contrôle les caractéristiques et la qualité des marchandises connexes. L'existence d'une licence écrite visant la marque de commerce n'est pas nécessaire. Le témoignage de M. Wilton, tant dans son affidavit qu'au contre-interrogatoire, ne me porte certainement pas à conclure que, selon la prépondérance des probabilités, tout emploi de la marque de commerce par la filiale canadienne du propriétaire ne s'applique pas au profit du propriétaire en vertu du paragraphe 50(1) de la *Loi sur les marques de commerce*. Je rejette donc ce motif d'opposition.

Motifs d'opposition fondés sur l'article 30

L'opposante a invoqué trois alinéas de l'article 30.

Non-conformité à l'alinéa 30a)

L'opposante a soutenu que la demande n'est pas conforme à l'alinéa 30a) parce que la requérante n'a pas précisé la dose à l'égard des marchandises. Comme je ne vois aucun motif de conclure que la dose est nécessaire afin de satisfaire à l'exigence selon laquelle les marchandises doivent être énoncées dans les termes ordinaires du commerce, le motif d'opposition fondé sur l'alinéa 30a) n'est pas retenu.

Non-conformité à l'alinéa 30h)

L'opposante soutient que la requérante n'a pas fourni une représentation ou un dessin exact de la marque de commerce parce que les marchandises portent également des inscriptions sur la surface visible des comprimés, à savoir « LOSEC » et un chiffre. Les inscriptions, à savoir LOSEC 20, figurent sur les comprimés de la requérante qui sont sur le marché. Cependant, je n'estime pas que, en l'absence de cette inscription du dessin de la marque de commerce visée par la demande, cette demande n'est pas conforme à l'alinéa 30h). Il est évident, selon moi, que la requérante croit que l'apparence de son comprimé, abstraction faite de l'inscription qui y figure, peut servir à distinguer ses marchandises. Que la requérante ait prouvé ou non qu'il en était ainsi sur le marché, je considère comme acceptable que la requérante ait adopté cette position au sujet d'une question préliminaire, car c'est sur la couleur et la forme que la requérante désire acquérir un monopole. Par voie d'analogie, je soulignerais que des échantillons de dessin-marque peuvent souvent indiquer une autre marque de commerce figurant sur l'étiquette ou l'emballage, mais cela ne veut pas dire que le dessin de la marque de commerce est inexact [voir *Nightingale Interloc Ltd. v. Prodesign Ltd.*, 2 C.P.R. (3d) 535 (C.O.M.C.), p. 538-539]. Je ne veux pas dire cependant que l'inscription n'aura aucune conséquence sur le marché.

Non-conformité à l'alinéa 30i)

Deux motifs ont été invoqués en vertu de l'alinéa 30i). Selon le premier, la requérante ne pouvait être convaincue qu'elle avait le droit d'employer la marque parce qu'elle n'avait pas l'intention de l'employer pour distinguer ses marchandises. Les faits n'étayaient pas une telle conclusion. Selon le deuxième, la requérante ne pouvait être convaincue qu'elle avait le droit d'employer la marque parce que la marque est fonctionnelle par nature, indicative d'un produit pharmaceutique, et qu'elle est d'une apparence semblable à d'autres comprimés pharmaceutiques qui crée de la confusion. L'opposante doit

d'abord produire une preuve qui appuie ses allégations, et elle ne l'a pas fait relativement aux deux premiers volets de son opposition. Quant au troisième volet, elle n'a pas fait valoir que la requérante connaissait les comprimés rouge-brun créant de la confusion. Les motifs d'opposition fondés sur l'alinéa 30*i*) ne sont donc pas retenus.

Motifs d'opposition fondés sur l'enregistrabilité

L'opposante a invoqué trois dispositions au titre de l'alinéa 38(2)*b*).

Article 2

L'opposante soutient que la marque de la requérante n'est pas une marque de commerce au sens de l'article 2 de la Loi. Cet argument n'est pas fondé, car la jurisprudence établit clairement que les marques de cette nature peuvent servir de marques de commerce [voir *Smith, Kline & French Canada Ltd. v. Registrar of Trade Marks*, [1987] 2 C.F. 633 (1^{re} inst.)].

*Alinéa 12(1)*b**

L'opposante soutient que la marque donne une description claire de la nature des marchandises, précisément une préparation pharmaceutique sous la forme d'un comprimé. Cependant, les marchandises sont des comprimés pharmaceutiques contenant du magnésium d'oméprazole, et aucun élément de preuve n'indique qu'un tel ingrédient actif est de couleur rouge-brun par nature. Il est plutôt établi que la requérante vend cet ingrédient actif en deux couleurs, rose et rouge-brun, ce qui laisse entendre qu'il n'est pas rouge-brun par nature. En outre, il est établi que la couleur et la forme du produit LOSEC sont arbitraires [affidavit de M. Wilton, par. 20]. Ainsi, le motif d'opposition fondé sur l'alinéa 12(1)*b*) n'est donc pas retenu, peu importe la date pertinente.

Alinéa 12(1)e)

L'opposante soutient que la marque Red-brown Tablet Design est devenue, en raison d'une pratique commerciale ordinaire et authentique, reconnue au Canada comme désignant le genre de marchandises, précisément des préparations pharmaceutiques. Même si la présence de nombreuses préparations pharmaceutiques sur le marché sous la forme de comprimés rouge-brun est établie, ce n'est pas une preuve que l'apparence d'un comprimé circulaire rouge-brun en est venu à être reconnue comme désignant des préparations pharmaceutiques. Le motif n'est donc pas retenu.

Décision

Par le pouvoir que m'a délégué le registraire des marques de commerce en vertu du paragraphe 63(3) de la *Loi sur les marques de commerce*, je rejette la demande de la requérante conformément au paragraphe 38(8) de la Loi.

FAIT À GATINEAU (QUÉBEC), LE 20^e JOUR DE JANVIER 2004.

Jill W. Bradbury
commissaire
Commission d'opposition des marques de commerce